

Kundansvarig för ett internationellt och växande företag

*Hej Du som söker nya utmaningar och en inspirerande arbetsmiljö! Vi på Studentum Finland söker en ny stjärnanfallare till vårt säljteam. Studentum Finland är en del av Educations.com Media Group (EMG) som är ett av Sveriges snabbaste växande företag. Idag är vi 100 anställda på Educations.com Media Group och omsätter ca.90 MSEK. Är du en **motiverad kundansvarig** som vill jobba med oss i centrala Stockholm?*

Studentums målsättning är att hjälpa alla i hela världen hitta sin utbildning. Studentum marknadsför finska skolor och utbildningar på sajten www.studentum.fi. Sajten lanserades i januari 2009 och sedan dess har Studentum Finland etablerat sig som en mötesplats för de som söker och erbjuder utbildningar. Studentum Finland samarbetar med Helsingin Sanomat och MSN som erbjuder Studentums service genom sina sajter och på såvis förstärker Studentums närvaro i Finland.

För en Lasse Virén-liknade personlighet erbjuder vi en möjlighet att vara med om att utveckla en unik söktjänst för utbildningar och utmärkta förutsättningar för karriärmöjligheter. Vi hjälper dig att lyckas i ditt jobb genom kontinuerlig utbildning som erbjuds av både interna och externa utbildare. Om du tycker om att motionera och träna kan du delta i Training Academy eller i EMG's fotbolls- eller innebandytag. Du kan också ta tillfället i akt och bekanta dig med dina kollegor på våra after works som ordnas en gång i månaden. När vi når våra målsättningar belönar vi våra anställda. De teamen som klarade sina mål under hösten 2011, åker på en välförtjänad semester till Cannes under våren.

Jobbeskrivning:

Vi söker dig som är innovativ, självsäker, avslappnad och gillar att samarbeta. Du kommer tillsammans med de andra i säljteamet att ansvara för den finska marknaden med fokusering på försäljning. Du kommer att ansvara för att utöka och upprätthålla ditt eget kundsegment och du kommer att vara i kontakt med skolor i Finland. Du kommer också att förväntas bidra till att utveckla affärsverksamheten tillsammans med de andra i teamet. Försäljningsjobbet och kundkontakten sker per telefon, epost och genom kundmöten i Finland.

Profil

- 1. Du är professionell, van att umgås med olika människor och en person som även under stress klarar av att sköta kundrelationer med ett bra driv.*
- 2. Du är energisk, social och orädd för att misslyckas.*
- 3. Du har tidigare erfarenhet med ett ansvar för kundservice- eller försäljningsrelaterade jobb.*
- 4. Finskaspråket är på modersmålsnivå och du kan kommunicera på engelska eller svenska.*

Blev du intresserad?

Skicka din ansökan och CV till eveliina.koivunen@studentum.fi, så kontakter vi dig. Ansökningstiden slutar 24.2.2012. Rekryteringsprocessen är redan igång. Vid frågor kontakta Country Manager Eveliina Koivunen, eveliina.koivunen@studentum.fi.

Läs mer: career.educations.com

Studentums sidor – www.studentum.fi, www.studentum.se, www.studentum.no, www.studentum.dk, www.educations.com, www.studentum.nl